



QIWI Venture



Эбич Сергей, Head of QIWI Venture

# История и развитие

## История Группы QIWI



## Развитие рынка\*



Источник\*:  
Data Insight, 2012  
Edgar, Dunn & Company, 2012



# QIWI в цифрах



Известный бренд  
в России и СНГ

**60 млн.**  
Пользователей  
ежемесячно

**15 млн.**  
Visa QIWI Wallet

**167,000**  
Терминалов и  
точек оплаты

**8,400**  
Агентов

**54,000+**  
Провайдеров

**210**  
Банков

Пользователи QIWI могут совершать различные платежи и переводы



Сотовая связь и  
интернет



Финансовые  
сервисы



Штрафы и налоги



ЖКХ



Пластиковые и  
виртуальные  
карты



ПО



Кабельное ТВ



# NASDAQ [QIWI]; MOEX [QIWI]



QIWI plc (QIWI) - NasdaqGS

**44.73** ↑ 2.69 (6.40%) Nov 19, 4:00PM EST | After Hours : **44.75** ↑ 0.0

Prev Close:	42.04	Day's Range:	42.27 - 47.45
Open:	46.51	52wk Range:	14.51 - 45.90
Bid:	42.00 x 100	Volume:	1,002,310
Ask:	45.71 x 100	Avg Vol (3m):	344,666
1y Target Est:	41.33	Market Cap:	2.33B
Beta:	0.783	P/E (ttm):	47.53
Next Earnings Date:	N/A	EPS (ttm):	0.94
		Div & Yield:	1.20 (2.80%)



\* Источник:  
finance.yahoo.com



# Корпоративный инвестиционный фонд

Цель создания:

- Дополнение собственного R&D
- Выход на новые рынки
- Внедрение готового решения/доработка существующего

Три стратегии:

- Инновации в материнский бизнес
- Получение доступа к технологиям через стартапы
- Венчур с целью получения дополнительной прибыли





# Основные факты

- Образован 01/2013
- До **\$1 млн.** в один проект
- **2** проекта в портфеле
- **1** проект в акселераторе
- Сотрудничество с инкубаторами ВШЭ, МГУ им. М.В. Ломоносова, МГТУ им. Н. Э. Баумана





# Положение об инвестиционном департаменте

- Юридическая схема заключения венчурных сделок
- Внутренняя схема функционирования и взаимодействия отдела QV и Группы QIWI
- Утвержден порядок работы венчурного комитета





# Основные постулаты успешного бизнеса

- Виральность
- Оптимизация существующих бизнес-процессов
- Возможность интеграции в материнский бизнес QIWI



# Инвестиционный фокус

- Финансовые сервисы
- CBM (customer base management)
- Mobile- и E-commerce
- Сервисы управления взаимоотношений с клиентами и оптимизации обслуживания потребителя
- Hard'n'Soft решения по совершенствованию текущих бизнес-процессов
- Виртуальная и дополненная реальность



Спасибо за внимание!

