

Softline Venture Partners

Инвестиции в IT для быстрого старта

services

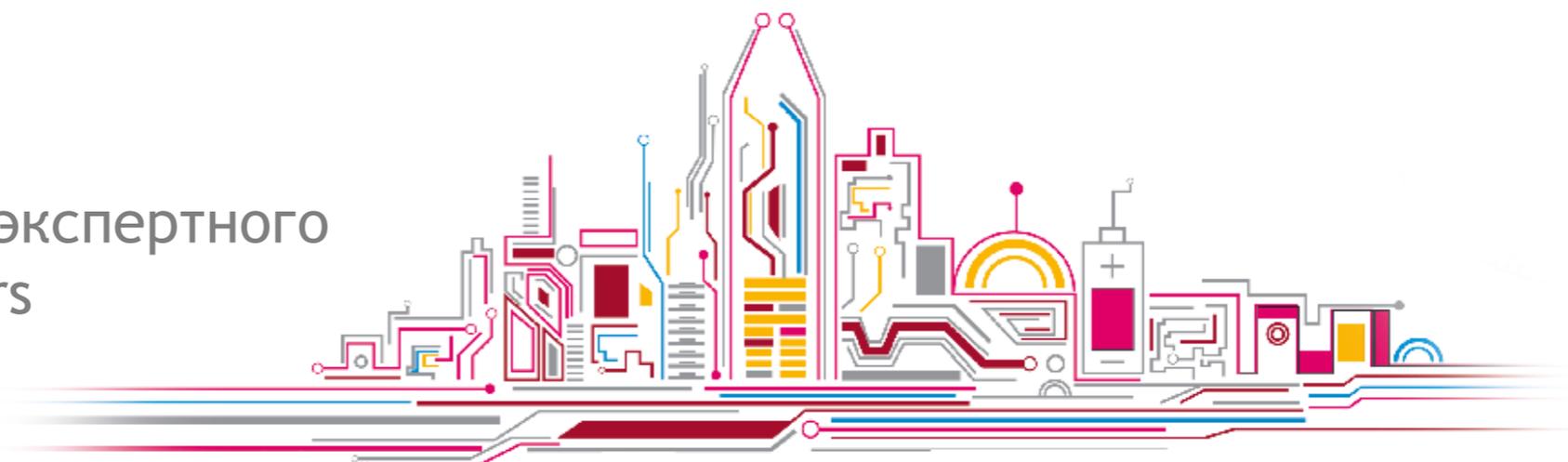
software

cloud

# Успешный корпоративный венчурный фонд

Опыт Softline Venture Partners

ИГОРЬ БОРОВИКОВ,  
основатель ГК Softline, глава экспертного  
совета Softline Venture Partners



# Коротко о компании Softline

- Основана в 1993 году
- Лидер в области продаж и лицензирования ПО
- Офисы в 70 городах России
- Представительства в 30 странах
- Более 2 тыс. сотрудников
- Выручка около \$1 млрд. в год



# Зачем мы создали корпоративный венчурный фонд

- Диверсифицировать бизнес
- Стать вендором ПО: покупать и развивать готовые команды, которые делают софтверные продукты
- Самим определять маржинальность продуктов при продаже
- Применить накопленную экспертизу
- Увеличивать выручку за счет интеграции новых бизнесов в структуру группы компаний. Либо предусмотреть стандартные выходы для классического VC - IPO или M&A



# Истории успеха Softline Venture Partners

**Allsoft:** начинался с идеи сотрудника. Вырос в полноценный интернет-магазин коробочного софта. Дает 50% выручки от онлайн-продаж всей группы компаний

**ActiveCloud:** проект с внешнего рынка. Провайдер публичных облаков №1 в РФ и СНГ

**DeskWork:** начинался с идеи сотрудника. Востребованная платформа для совместной работы enterprise-уровня

**Mirapolis:** проект с внешнего рынка. Система для управления человеческим капиталом для средних и крупных компаний

**И еще** порядка 20 проектов.

Капитализация проектов фонда  
Softline Venture Partners  
за несколько лет выросла в 10 раз



# СVC в России и на Западе: различия и особенности

**Объемы фондов:** на Западе - \$1 млрд. и больше,  
SVP - \$20 млн.

**Отраслевая специализация:** у них - healthcare,  
«железо», телеком. У нас - IT и интернет

**Особенность:** в РФ малое количество компаний,  
учреждающих корпоративные венчурные фонды



# Уроки корпоративного VC

- Инвестируйте в то, в чем разбираетесь
- Планируйте инвестиции на год вперед
- Формируйте пайплайн
- Поймите, что конкретно вы можете дать стартапам помимо денег
- Заложите потери. Они неизбежны
- Будьте активны на рынке. Дружите со СМИ, участвуйте в стартап-экосистеме
- Откройте партнерствам и не бойтесь их





# Спасибо!

**ИГОРЬ БОРОВИКОВ,**  
председатель совета директоров  
ГК Softline, глава экспертного совета  
Softline Venture Partners

**IgorB@softline.ru**

